



since 1987

YEARS

HYDORING

Established partner in hydraulics

HYDORING OY 35-v. JUHLAJULKAISU



***Suomalaista hydraulikkaa
perheyriksen voimalla -
Kyröstä globaaleille markkinoille***

www.hydoring.com



Hydoring investoi jatkuvasti tuotantolaitteisiin, mitkä nostavat automaatioastetta ja laatua entistäkin paremmaksi.

Hydrauliikan luottotoimittaja kaikkina aikoina



- On hieno päästä luotsaamaan yritystä, jossa on osaava, sitoutunut ja joustava henkilöstö. Kun nämä asiat ovat kohdallaan niin on helppo rakentaa tulevaisuutta sen ympärille, sanoo toimitusjohtaja Jussi Raikko.

35. juhlavuottaan viettävä, vuonna 1987 perustettu Hydoring Oy omaa vahvat perinteet hydraulisyntereiden ja -koneikkojen valmistuksessa. Yritys on määrätietoisella kasvulla noussut johtavien kotimaisten hydrauliikkavalmistajien joukkoon ja kykenee palvelemaan asiakkaitaan luotettavasti myös tulevaisuudessa.

Toimimme Kyrössä Varsinais-Suomessa pitkät perinteet omaavalla Sampsan teollisuusalueella, jossa on ollut teollisuutta jo pitkälle toista sataa vuotta - vuodesta 1890 alkaen. Valmistamme korkealaatuisia hydraulisyntereitä ja -koneikkoja sekä järjestelmiä räätälöitynä asiakkaiden tarpeisiin niin kotimaahan, kuin kaikkialle maailmaan useille eri teollisuuden aloille. Teemme joka päivä yhdessä töitä sen eteen, että pystymme jatkamaan perinteitä pitkälle tulevaisuuteen.

Osaava ja sitoutunut henkilökunta menestyksen taustalla

Kaikkia menestyviä yrityksiä yhdistää yksi asia: osaava ja sitoutunut henkilökunta. Tämä pätee ehdottomasti myös Hydoringin osalta. Palvelukessamme on 135 ammattilaista ja määrä on kasvanut tasaiseen tahtiin rekrytointien ollessa jatkuvaa. Olemme erittäin iloisia, että meillä on osaava ja joustava henkilöstö, joka kokee perheyritys Hydoringin omakseen ja he ovat meille erittäin tärkeitä meidän onnistumiselle asiakkaidemme

palvelussa. Panostamme jatkuvasti henkilökuntamme kouluttamiseen pysyäksemme alan kehityksen aallonharjalla ja luodaksemme työntekijöillemme pitkän sekä eteenpäin menevän työuran. Ja kun työssä viihdytään ja tekeminen on mielenkiintoista niin olemme myös haluttu työpaikka, mikä on todella tärkeä asia kovassa kilpailussa tulevaisuuden osaajien uravalinnoista.

Koko hydrauliiikan ketju käsissämme

Yksi toimintamme peruskivistä on kokonaisvaltainen palvelu. Kaikki toimintomme myynnistä suunnitteluun ja tuotantoon ovat saman katon alla Kyrössä. Tämä pitää sisällään kaikki palvelut asiakkaan tarpeesta aina tuotteen elinkaaren loppuun saakka. Näin pystymme takaamaan asiakkaalle laadukkaan, joustavan ja toimintavarmen kokonaisuuden heidän tarpeisiinsa. Koko prosessin ollessa omissa käsissämme pystymme helpottamaan myös asiakkaan hydrauliiikan huolia omissa kohteissaan. Pystymme tekemään yhdessä asiakkaidemme kanssa kokonaisvaltaista palvelua minne päin maailmaa tahansa.

Jatkuvia investointeja ja innovatiivista tuotekehitystä

Hydoring on kasvava yritys ja yksi Suomen johtavista hydrauliiikkavalmistajista. Käytössämme on sertifioidut laatu järjestelmät ja haluamme jatkossakin tarjota asiakkaillemme parhaat tuotteet nykyaikaisin menetelmin valmistettuna, kehittämällä toimintaamme pelkäämättä suuriakaan investointeja. Vuonna 2021 liikevaihtomme oli lähes 21 miljoonaa euroa ja vuoden 2022 ensimmäinen kvartaali on menty 25 miljoonan euron vuositahdilla. Viimeisen kymmenen vuoden aikana olemme tehneet investointeja tuotantotiloihin, laitteisiin, järjestelmiin ja henkilöstöön valtavasti. Olemme tehneet mittavia laiteinvestointeja, laajentaneet tuotantotiloja, ottanut uusia menetelmiä käyttöön, panostaneet ohjelmistoihin pystyäksemme tekemään asioita tehokkaammin ja fiksummin. Toimivien modernien tilojen sekä nykyaikaisen ERP-järjestelmän avulla pystymme nopeuttamaan tuotteiden läpimenoaikoja ja kehittämään sarjatuotantoa palvellaksemme asiakkaitamme entistäkin tehokkaammin. Tämän hetken investointien pääfokus on automaatioasteen nostaminen entisestään koneistuksessa ja hitsauksessa.

- Tulevaisuudessa kilpailun muuttuessa aina vain kovemmaksi pitää myös yrityksen, johtamisen ja henkilöstön muuttua sen mukana. Haaste kuuluu siis kaikille Hydoringiläisille ja tuleville Hydoringiläisille, jotta me pystymme pysymään kilpailussa asiakkaidemme vaatimusten ja muuttuvan maailman kanssa. Meillä on kuitenkin osaava ja haasteita pelkäämätön henkilöstö, joka varmasti hoitaa osansa. Haluan että kehitämme Hydoringistä työpaikan, johon halutaan tulla töihin ja joka tunnetaan laadukkaista tuotteista, sanoo toimitusjohtaja Jussi Raikko.



Vahva kokemus ja osaaminen näkyy Hydoringin tuotteissa. Vaikka sylinterituotanto on pitkälle automatisoitu niin kokoonpanovaiheessa tarvitaan edelleen ammattilaisten käsityötä, kertovat Petri Pasanen ja Risto Tuominen.



- Huippumodernit koneet tekevät työstä mielenkiintoista ja helpompaa samalla kun työstölaadun tarkkuus sekä tuotantonopeus on aivan omalla tasollaan, sanoo koneistaja Ville Heikkilä.



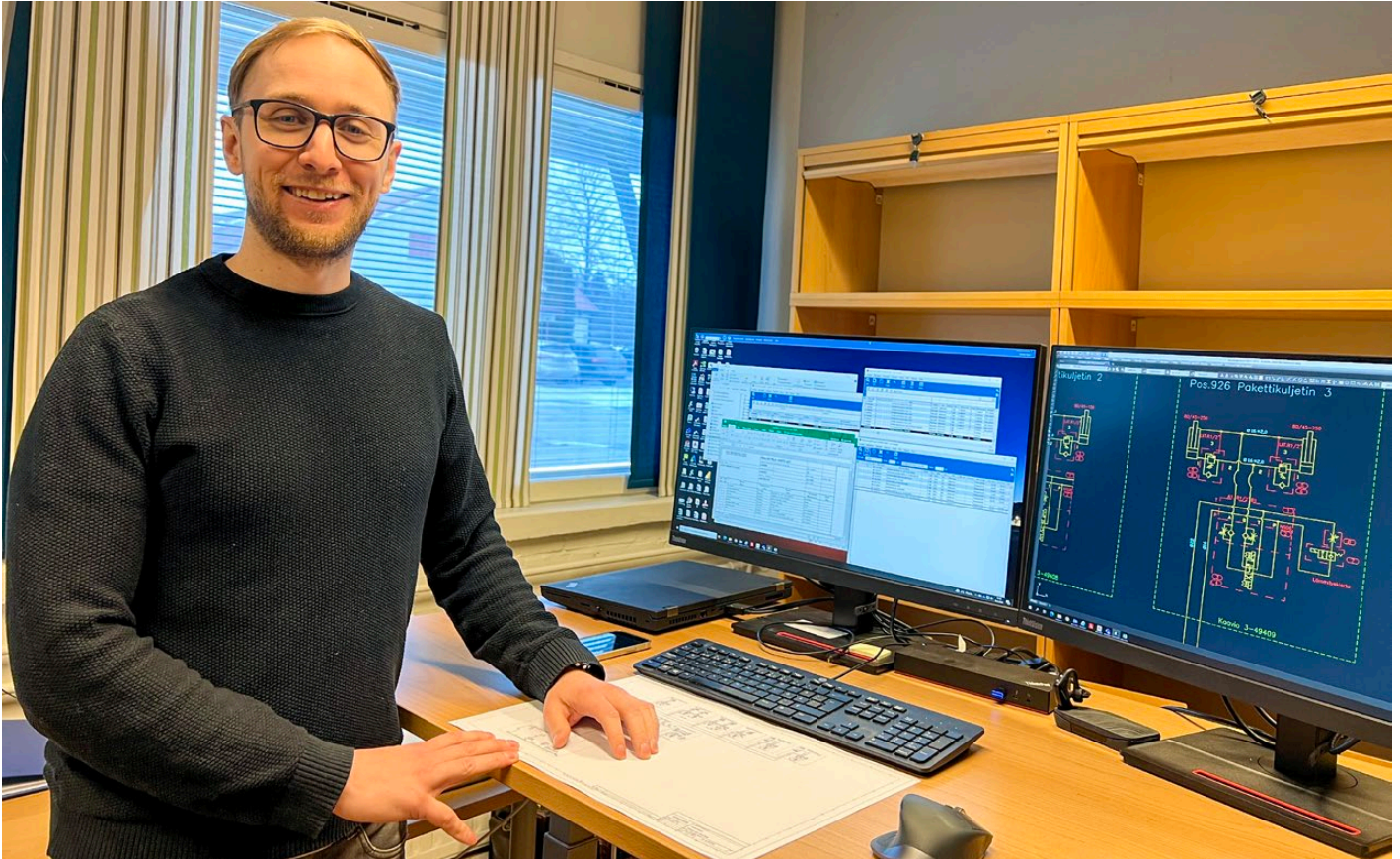
Siilinjärveltä lähtöisin olevalla Vesa-Matti Hakkasella on lähes 30 vuoden kokemus koneistuksesta. Hydoringilla hän aloitti 2014:

- Vaimo sai töitä Raisiosta ja minä tulin muuttokuormassa.



- Hydoring perustettiin 35 vuotta sitten tavoitteena vahva perheyhtiö mitä se on tänä päivänä. Itse yhtenä perustajana olen ylpeä siitä, että vastuun yrityksestä ovat ottaneet seuraava sukupolvi, kun poikani Jussi on toimitusjohtaja, Janne vastaa myyntitoiminnoista ja tyttäreni Eija hoitaa markkinointia. Tulevaisuus Hydoringillä näyttää hyvältä ja perheyhtiön taival jatkuu alan johtavana osaajana varmasti myös tulevinakin vuosikymmeninä - lastenlapsiakin on kasvamassa täysi tusina, kertoo talousneuvos Timo Raikko.

Asiakaslähtöistä suunnittelua tiimityönä



- Valmistamme todella paljon asiakkaille räätälöityjä komponentteja ja järjestelmiä, joten suunnitteluosaston rooli on erittäin merkittävä koko toiminnassa. Yhteistyö oman myyntimme ja tuotantomme sekä asiakkaiden edustajien kanssa on tiivistä, mihin Teamsin käyttö on tuonut aivan uutta tehokkuutta ja monitasoisuutta, kertoo suunnittelupäällikkö Joonas Saari.

Hydoring panostaa vahvasti asiakasräätälöityihin tuotteisiin ja auttaa asiakkaitaan kaikissa teknisissä haasteissa; oli sitten kyse täysin uudesta projektista tai olemassa olevan tuotteen kehitystyöstä.

Tärkeä osa Hydoringin tuotantoketjua on suunnitteluosasto, mikä toimii tiiviissä synergiassa myynnin ja tuotannon kanssa, kehittäen parhaat ratkaisut tuotteiden valmistukseen sekä asiakkaiden tarpeisiin.

- Teemme todella paljon räätälöityjä erikoistuotteita, joista asiakkaalle tarvitaan jo tarjousvaiheessa tarkka

Hydoring Oy päätoimialat

Prosessiteollisuus

Henkilönostimet ja nostoautot

Puunjalostusteollisuus

Meriteollisuus



suunnitelma ja 3D-kuvat - oli kyseessä sitten yksittäinen komponentti tai kokonainen järjestelmä. Se on mahdollista myyntitiimimme, tuotantomme ja asiakkaan kanssa tehtävän saumattoman yhteistyön ansiosta. Sitten kun oikeat lähtökohdat tuotteelle on löytyneet niin suunnitelmat hiotaan kuntoon ja lopputuloksena syntyy optimaalinen, kustannustehokas ratkaisu asiakkaalle, kertoo Hydoring Oy:n suunnittelupäällikkö **Joonas Saari**, joka tuli yritykseen kymmenen vuotta sitten valmistuttuaan Turun AMK:ista insinööriksi.

Teams mullisti suunnittelutyön

Korona-aika muutti laajasti tapoja työskennellä ja niin tapahtui myös Hydoringin suunnittelussa.

- Teamsin hyödyntäminen on nostanut tekemisen uudelle tasolle, sillä nyt suunnittelijamme ovat paljon aikaisempaa enemmän yhteydessä suoraan asiakkaiden suunnitteluosastojen kanssa ja kuvayhteyden kautta haasteita voidaan ratkoa myös visuaalisesti. Mukaan palaveriin voi ottaa kätevästi vaikka asiakkaiden ostopuolen ja tuotannon edustajia sekä meidän myyjiämme ja tuotantohenkilöstöä. Porukalla asioita monitasoisesti miettimällä suunnittelu-projekti saadaan heti alusta oikeille raiteille ja päästään parhaaseen lopputulokseen, sanoo Saari.

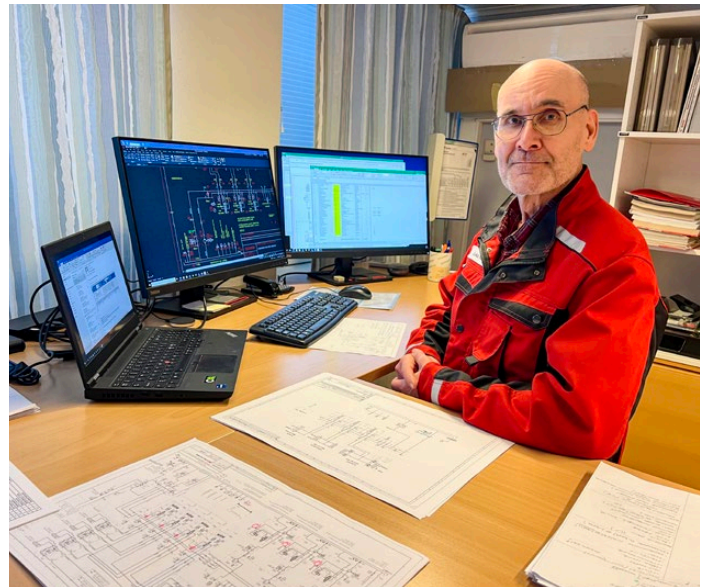
Komponenttivalintoihin keskitytään

Maailmaa vaivaava komponenttipula on ollut haaste kaikelle valmistavalle teollisuudelle ja se näkyy myös suunnittelu-puolella.

- Komponenttien hankinnassa joudutaan tekemään todella paljon töitä ja saatavuusongelmia ratkaistaan myös vaihtamalla komponentteja, mikä saattaa vaatia tuotteen uudelleen suunnittelua. Toki sillä pyritään myös kustannustehokkaampaan lopputulokseen ja kehittämään tuotteita vieläkin paremmaksi, Saari toteaa.

Suunnittelijat hydrauliiikan moniosaajia

Asiakkaita ja tuotantoa palvelevaan seitsemän osaavan suunnittelijan voimin - porukassa on sopiva sekoitus uuden polven osaajia ja kokeneita konkareita. Hydoring on suunnittelun suhteen hyvin omavarainen - toki ruuhkahuippujen purussa ja esimerkiksi vaativissa elinkaari- ja lujuuslaskennoissa käytetään myös ulkopuolisia alan asiantuntijoita.



- Suunnittelijan työ on haastavaa ja erittäin mielenkiintoista, missä pääsee luomaan aivan uusia teknisiä ratkaisuja joilla tehostetaan asiakkaiden prosesseja kustannustehokkaasti, sanoo hydrauliiikan suunnittelija Jukka Mäkilä.

- Tiimin uudet jäsenet koulutetaan moniosaajiksi, joten heillä on osaamista sekä sylinteri- että koneikkopuolen suunnittelusta. Vanhemmat tekijät jotka ovat enemmän keskittyneet jompaankumpaan segmenttiin, jakavat auliisti osaamistaan tulevaisuuden tekijöille, kertoo **Jukka Mäkilä**, jolla on yli 20 vuoden kokemus hydrauliiikan suunnittelijana.

Tuotteet kehittyvät jatkuvasti

Sylinterien ja koneikkojen kanssa tehdään jatkuvaa tuotekehittelyä.

- Pyrimme kehittämään olemassa olevia tuotteita ja tuoteryhmiä entistäkin paremmiksi sekä kustannustehokkaammiksi. Sylinteripuolella vakiosarjat ovat iskussa ja räätälöidyissä sylintereissä suunnitellaan yhä enemmän kokonaisuuksia, joissa on venttiilit ja putkistot samassa paketissa. Myös uusia pinnoitusmenetelmiä on otettu yhä enemmän käyttöön mikä mahdollistaa esimerkiksi sen, että aina ei tarvita haponkestävää terästä vaativissakaan kohteissa, mikä säästää kustannuksia. Koneikkopuolella suunnittelemme teräsrakenteet ja ne tulevat tuotantoon täysin valmiina ja pintakäsittelyinä, joihin koneikot sitten kasataan, sanoo Joonas Saari.

Yhdyskuntatekniikka

Liikkuva kalusto

Materiaalinkäsittely

Kaivosteollisuus

Ilmailuteollisuus

Kotimaiset laatusylinterit räätälöitynä asiakkaan tarpeisiin

Nykyisin asiakkaat haluavat sylinterit ja hydraulikoneikot samalta valmistajalta mahdollisimman laajoina kokonaisuuksina, mikä helpottaa asennustyötä loppukoh-teeseen. Hydoring vastaa tähän tarpeeseen niin vakiotuotteilla kuin räätälöidyillä ratkaisuilla, joten yritykseen luotetaan teollisuuden laitteiden ja liikkuvan kalus-ton valmistajien keskuudessa vaativien hydraulikkasovellusten luotettavana toimittajana.

Sylinterivalikoima kattaa niin vakiosylinterit, ISO-standardin mukaiset sylinterit kuin paikoitussylinterit asemantunnis-tuksella sekä asiakkaan tarpeiden mukaan suunnitellut erikoissylinterit. Hydoring tuottaa vuosittain 25-30 000 sylinteriä asiakkaidensa tarpeisiin useissa eri kokoluokissa.

- Valikoimamme on todella kattava mikä mahdollistaa laajan asiakaskunnan palvelemisen. Sylinterin männänhal-kaisijat ovat 22 millimetristä 700 millimetriin ja iskunpituus kahdesta millistä jopa 12 000 millimetriin, kertoo tuotan-topäällikkö **Kalle Tuominen**, joka on vastannut sylinteri-tuotannosta syksystä 2021 asti, toimittuaan sitä ennen tuotannon suunnittelussa ja koneistuksen työnjohtajana.

Sylinterit kaikkiin tarpeisiin

Hydoring on erikoistunut asiakaskohtaisesti räätälöityihin sylinteriratkaisuihin, mutta tarjoaa myös vakiosylinterit laajalla valikoimalla.

- Vakiosylintereitä valmistetaan kahta mallistoa: HD2250 -sarja männänhalkaisijaltaan 25-250 mm ja HD9000 -sarja männänhalkaisijaltaan 320-500 mm. Nämä kaksitoimiset vakiosylinterit ovat myös helposti varioitavissa eri tarpei-siin. ISO-standardin mukaisia vakiosylinterisarjoja ovat ras-kaaseen teollisuuskäyttöön tarkoitetut HD6120 ja HD6022 -sylinterit, joiden suunnittelussa on kiinnitetty erityistä huomiota sylinterien tekniisiin parannuksiin ja kehitykseen. Lisäksi valikoimassa on asematunnistuksella varustetut paikoitussylinterit, jotka ovat raskaaseen teollisuuskäyt-töön suunniteltuja kaksitoimisia servosylintereitä, esittelee Tuominen.

Tuotannon ja suunnittelun synergiaa

Jatkuva panostus joustavaan tuotantoon tekee mahdol-liseksi järeimpienkin erikoistuotteiden valmistuksen sekä myös sarjavalmistuksen suurella volyymilla kustannuste-hokkaasti.

- Oma osaava suunnitteluosastomme mahdollistaa asia-



Sylinterit halutaan yhä useammin varusteltuna laajemmiksi kokonaisuuksiksi venttiileineen, putkituksineen ja kytkentöineen, jolloin ne ovat nopeita liittää asiakkaan tuotannosta valmistuviin koneisiin tai laitteisiin.

kaslähtöisen suunnittelun ja kokonaisuuksien hallitsemisen sylinteri- ja järjestelmätoimituksissa. Räätälöidyt erikois-sylinterit ja järjestelmät ovatkin viime vuosina kasvatta-neet koko ajan merkittävästi osuutta liikevaihdoistamme. Sylinterit halutaan yhä useammin varusteltuna laajemmiksi kokonaisuuksiksi venttiileineen, putkituksineen ja kytkentöi-neen, jolloin ne ovat nopeita liittää asiakkaan tuotannosta valmistuviin koneisiin tai laitteisiin. Samalla myös puhtaus-aste nousee, kun isompi kokonaisuus huuhdellaan huolelli-sesti ja tulpataan ennen toimitusta. Haponkestäviä teräs-materiaaleja käytetään sylintereissämme todella paljon ja myös erilaiset pinnoitusmateriaalit ovat kehittyneet viime vuosina tarjoten aivan uusia mahdollisuuksia materiaaliva-lintoihin, Tuominen toteaa.

Osaava henkilökunta takaa laadun

Hydoring haluaa pysyä jatkossakin alan kehityksen kärjes-sä. Työntekijöiden jatkuva koulutus sekä laite- ja toimitila-investoinnit takaavat laadun sekä tehokkuuden kaikessa tekemisessä.

- Laatu on meille ehdoton ykkösasia ja ammattitaitoinen

motivoitunut henkilökunta takaa sen parhaiten – sylinterituotannossa työskentelee tällä hetkellä noin 100 osaaajaa. Olemme aina kouluttaneet henkilöstöämme yhteistyössä eri toimijoiden kanssa ja nyt koronatilanteen helpotuttua koulutukset on saatu taas hyvään vauhtiin, sanoo Tuominen.

Hydoring tarjoaa työntekijöilleen kehittyvän ja monipuolisen työympäristön, missä on tekemisen meininki ja hyvä henki:

- Pisimmät edelleen menossa olevat työurat ovat alkaneet tällä tontilla jo yli 40 vuotta sitten, mikä kertoo työntekijöiden sitoutumisesta ja halusta olla osana perheyrittystä. Lisäksi työllistämme jatkuvasti uusia alan osajia ja haluamme tarjota tulevaisuudessakin arvostetun työpaikan teollisuuden ammattilaisille. Olemme onnistuneet mukavasti rekrytoinneissa sillä Hydoring on alueella haluttu työpaikka uravalintoja tehtäessä.

Investoinnit näkyvät laadussa ja tehokkuudessa

Viimeisen vuosikymmenen aikana Hydoring on tehnyt isoja investointeja niin konekantaan kuin tuotantotiloihin ja -menetelmiin. Panostukset jatkuvat edelleen vahvana nyt ja tulevaisuudessa, mikä tekee Hydoringista entistäkin kiinnostavamman kumppanin asiakkaiden silmissä.

- Jos ei investoi niin ei pärjää kovassa kilpailussa. Olemme tasaisesti nostaneet automaatiotasoa mikä on erittäin korkealla tasolla. Kaikkiin tuotantoprosesseihin kehitetään menetelmiä toiminnan tehostamiseksi ja laadun parantamiseksi entisestään. Viimeisen parin vuoden aikana käyttöön tullut mm. neljä järeää uusimman teknologian CNC-sorvyikköä, joissa liikenopeudet ovat kasvaneet, toiminnot monipuolistuneet ja käytettävyyttä parantunut entisestään. Seuraavaksi tilauksessa on useita robottisoluja hitsaukseen ja kappaleiden käsittelyyn, ilmoittaa Tuominen.

Hydoringilla on ollut jo kauan käytössä edistysellinen ERP-toiminnanohjausjärjestelmä, mitä kehitetään koko ajan vastaamaan toiminnan tarpeisiin.

- Lean-ajatteluun perustuva järjestelmä tehostaa toimin-



Koneistaja Pruszyński Lukasz aloitti sylinterituotannossa viitisen vuotta sitten.
- Muutimme Puolasta 11 vuotta sitten ja perheen kanssa viihdytään Kyrössä. Opiskelin aikanaan manuaalikoneistusta ja täällä Hydoringilla olen oppinut käyttämään huippumoderneita koneistuskeskuksia.

taamme ja antaa mahdollisuuden virtauttaa tuotantoa niin että pystymme yhä isompiin volyymeihin ja toimitusmääriin todella korkealla laadulla. Näin pystymme vastaamaan nykyisten asiakkaidemme kasvaviin tarpeisiin ja tarjoamaan palveluitamme myös uusille asiakkaille. Viimeisin tuotantotilojen laajennus tehtiin muutama vuosi sitten, jolloin käyttöön saatiin lisää tilaa kokoonpanoon ja uusimmalla tekniikalla varustettu maalaamo, kertoo Tuominen.

Ennakointi takaa saatavuuden

Hydoringilla myös logistiikka on hiottu huippuunsa ja tuotannon rullaamisen takaa suuret materiaalivarastot sekä hyvä yhteistyö komponenttitoimittajien kanssa.

- Komponenttien ja teräsmateriaalien markkinoilla eletään todella haastavia aikoja toimitusten kanssa, mutta olemme onnistuneet pitämään tuotannon rullaamassa ilman suurempia ongelmia. Ennakoimme tulevaa hyvissä ajoin ja tilaamme tavaraa varmasti riittävästi. Pitkäaikaiset kumppanuudet ovat kullannarvoisia ja ne mahdollistavat toimivat tilausketjut, sanoo sylinteripuolen ostoista vastaava Risto Kiviharju.

Työharjoittelun kautta ammattikoneistajaksi

Hydoring Oy tekee tiivistä yhteistyötä alan oppilaitosten kanssa, joista valmistuu alan motivoituneita osajia mielenkiintoisiin työtehtäviin.

Sonja Sandbacka oli maaliskuussa 2022 kuukauden työharjoittelujaksolla Hydoringin tuotannossa:

- Opiskelen koneistajaksi Loimaan ammattiopisto Novidassa ja olen nyt toista kertaa työharjoittelussa täällä Hydoringilla - ensimmäinen kuuden kuukauden jakso oli viime keväänä. Koneistajan työ on mielenkiintoista ja teknistä. Käytössä on huippumodernit CNC-koneet ja oman työn jäljen näkee heti kun komponentti valmistuu. Perheyhtiö Hydoringin tuotannossa on mukava porukka ja kokeneemmat koneistajat opastavat aina jos on kysyttävää, joten oma ammattitaito kehittyy vauhdilla. Asun melko lähellä Kyröä joten valmistuttuani siirtyisin mielelläni Hydoringin palvelukseen.



Koneistajaksi valmistuva Sonja Sandbacka viihtyy Hydoringilla työharjoittelussa.



*Hydoring toimittaa eri kokoisia koneikkoja mm. puunjalostusteollisuuteen, kaivoskäyttöön, energialaitoksiin ja kierrätyssektorille.
- Suunnittelu tehdään itse ja komponentteina käytetään korkealuokkaisia, maailmalla tunnettuja merkkejä sekä omaa valmistusta olevia lohkoventtiileitä, esittelee koneikkotuotannon asentaja Mikko Kallio.*

Hydraulikoneikot kaikkiin käyttötarpeisiin

Hydoring toimittaa laadukkaat, täysin kotimaiset hydraulikkajärjestelmät ns. yhden luukun taktiikalla myynnin, suunnittelun, tuotannon, kokoamisen ja testaamisen toimiessa synergiaassa saman katon alla.

Hydoringin koneikkovalikoima on todella laaja, säiliökokojen ollessa 10 - 10 000 litran välillä.

- Valikoimaamme kuuluvat 10-75 litran säiliöllä varustettu HDK100 -pienkoneikkosarja sekä isompien säiliökokojen HDK-koneikkosarja. Lisäksi suunnitteluosastomme toteuttaa asiakkaidemme erilaisiin tarpeisiin ja kohteisiin räätälöidyt koneikot sekä järjestelmät, sanoo Hydoring Oy:n koneikkojen tuotantopäällikkö **Antti Huhtamo**.

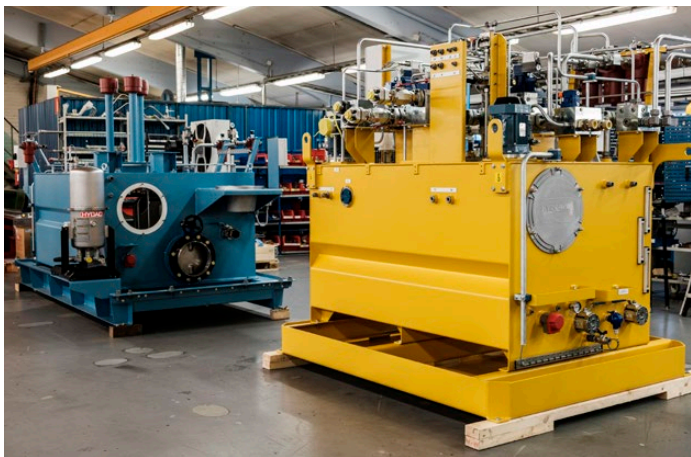
Tuotekehitykseen panostetaan jatkuvasti, mikä mahdollistaa mahdollisimman tehokkaat ja hinnaltaan kilpailukykyiset ratkaisut.

- Olemme hiljattain päivittäneet pienkoneikkosarjan, mistä on saatu kustannustehokkaampi sekä rakenteeltaan parempi, mikä mahdollistaa nopeamman valmistuksen. Ja

koko koneikkovalikoima on muutenkin hiottu entistä korkeammalle tasolle asiakkaiden tarpeita kuunnellen, samalla rakenneratkaisuja ja komponenttivalintoja optimoiden. Tänä päivänä omaa suunnittelua olevat koneikkojen teräsrakenteet tulee tuotantoon valmiina pintakäsiteltynä, joihin sitten kasataan tekniikka sisään. Haluamme pysyä tulevaisuudessakin kehityksen kärjessä ja tutkimme koko ajan erilaisia vaihtoehtoja niin tuotteiden valmistusmenetelmien kuin koko prosessin kehittämisessä, Huhtamo toteaa.

Hydraulikoneikot ovat pääsääntöisesti aina asiakaslähtöisiä projekteja.

- Perusajatus kaikissa koneikoissa on yleensä sama, josta sitten räätälöidään asiakkaiden tarpeisiin sopivia ratkaisuja, mikä on mahdollista modulaaristen ratkaisuiden



Hydoringin koneikkovalikoima on todella laaja, säiliökokojen ollessa 10 - 10 000 litran välillä.

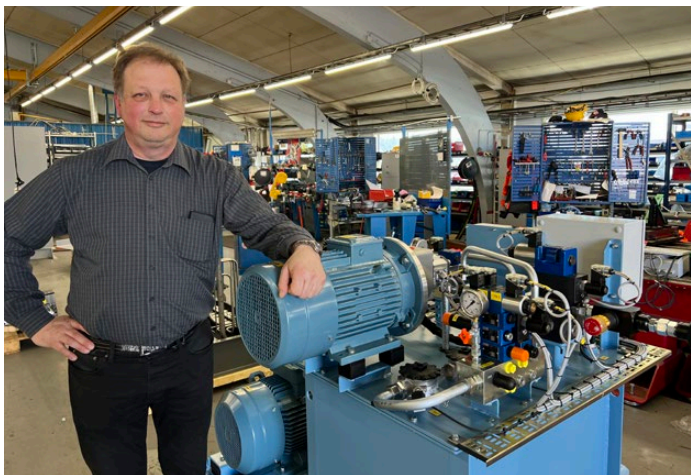
ansiosta. Voidaan sanoa, että lähes jokainen valmistettu koneikko on jollain tavoin uniikki. Esimerkiksi suuremman HDK-koneikkosarjan ympärille on helppo muodostaa kattava kokonaisuus vaativimpiinkin käyttötarkoituksiin esimerkiksi mekaaniselle puunjalostusteollisuudelle, kaivospuolelle ja energiasektorille. Se on mahdollista, kun suunnitteluosasto toimii tuotannon kanssa samoissa tiloissa, jolloin pystymme yhdessä miettimään ja toteuttamaan parhaat ratkaisut asiakkaalle, kertoo Huhtamo.

Hydoringin koneikkopuolen toiminnoissa työskentelee toistakymmentä henkilöä.

- Meillä on todella ammattitaitoinen ja kokenut porukka, mikä takaa jokaisen valmistetun koneikon todella korkean laadun. Vuodessa valmistuu noin viitisensataa koneikkoa - määrä toki vaihtelee riippuen siitä, tehdäänkö suurempia sarjoja pienkoneikkoja tai suuria täysin asiakasräätälöityjä kokonaisuuksia. Lisäksi valmistetaan erilaisia hydraulijärjestelmiä sekä venttiiliryhmiä, joissa käytettäviä venttiililohkoja tehdään koneistuksessamme tuhansia kappaleita vuodessa, laskeskelee Huhtamo.

Kaikki koneikot testataan ja koeajetaan perusteellisesti ennen asiakkaalle toimitusta:

- Käytössä on oma testipenkki, jossa koneikot testataan ja säädetään, jonka jälkeen asiakas saa tuotteen suoraan asennettavaksi käyttökohteeseen.



- Koneikot räätälöidään asiakkaiden erityistarpeisiin vankalla osaamisella ja modulaarisilla rakenteilla, sanoo Hydoring Oy:n koneikkojen tuotantopäällikkö Antti Huhtamo.



Hydoring tekee huolto- ja asennustöitä ympäri maailman.

Pelikenttänä koko maailma

Hydoringin huolto- ja asennusorganisaatio auttaa asiakkaitamme kaikissa teknisissä ongelmissa niin käyttöönotossa kuin laitteen elinkaaren loppuvaiheessakin. Tarjoamme myös kattavat koulutuspalvelut.

Hydoring Oy:n palvelukokonaisuuteen kuuluu oleellisena osana myös asennus- ja huoltopalvelut.

- Pyrimme olemaan joustava yhteistyökumppani asiakkaallemme - oli kohde sitten kotimaassa tai toisella puolella maapalloa. Tarvittaessa tuotetta toimittaessa paikalle menee meiltä tuotteen lisäksi myös asentaja. Vahvuutemme on se, että asentaja on sama kaveri, joka on ollut kokoamassa tuotetta tehtaallamme Kyrössä. Näin asentaja tuntee laitteen jo valmiiksi läpikohtaisin ja asentaminen sujuu oikein sekä nopeasti, kertoo Hydoring Oy:n tuotantopäällikkö **Antti Huhtamo**.

Oman asentajan lähettäminen takaa tuotteen toimivuuden.

- Asentaja tekee mm. putkitukset asiakkaan tiloissa. Asennusvaiheessa puhtaus on usein ongelma ja sen laiminlyöminen voi käydä kalliiksi. Oman asentajan avulla pystymme varmistamaan ettei järjestelmiin pääse likaa asennusvaiheessa ja samalla saavutamme varmasti laatutason, mitä haluamme asiakkaillemme tarjota.

Skandinavian lisäksi asennus- ja huoltotöitä tehdään laajalla sektorilla.

- Asiakkailamme on asennuskohteita ympäri maailman ja miehemme reissaavat niin Euroopassa, Aasiassa, Australiassa kuin Pohjois- ja Etelä-Amerikassakin. Kenttähuoltomme pystyy reagoimaan lyhyellä vasteajalla asiakkaiden tarpeisiin kotimaassa lisäksi myös vientimaissa. Huoltoyksikkömme toimii Hydoringin itsenäisenä osastona ja sillä on käytössään tarkoituksenmukaisesti varustettuja huoltoautoja uudenlaisine kalustoineen, päättää Huhtamo.



Täysin varustellut huoltoautot palveluksessanne.

Asiakastarpeen ymmärtäminen myy



Hydoring panostaa vahvasti myyntiin ja markkinointiin. Alan messut ovat tärkeä foorumi tavata asiakkaita meillä ja maailmalla - kuvassa ollaan Teknologia-messuilla Helsingissä.

Hydoring Oy tarjoaa asiakkailleen pääasiassa räätälöityjä ratkaisuja, joiden myynnissä asiakastarpeen ymmärtäminen on keskiössä. Osaava ja koulutettu myyntihenkilökunta yhdistettynä samoissa tiloissa toimiviin suunnitteluun sekä tuotantoon takaavat parhaat ratkaisut.

Hydoringin myyntihenkilökunta on sopiva sekoitus pitkään talossa olleita ja uusia osaajia, joilla on vankkaa kokemusta ja tuoretta näkemystä toteuttaa ratkaisut mitkä tuovat lisäarvoa asiakkaille.

- Myymme tuotteitamme laajalle asiakaskunnalle pääasiassa mekaaniseen puunjalostusteollisuuteen, kaivos- ja prosessiteollisuuteen, koneenrakentamiseen sekä marine-offshore segmentille. Asiakastarpeiden ymmärtäminen on isossa roolissa myyntityötä tehtäessä, tällöin keskiössä on myös organisaation teknisen osaamisen hyödyntäminen. Meillä on hienoja asiakkaita, jotka edustavat alansa parhaimmistoa maailmassa. Tämä tarkoittaa sitä, että meidänkin vaatimustaso on nostettu korkealle, se pitää toimittajan kehityksen tiellä ja vaatii toiminnalta laatua. Suurimman osan kanssa on tehty yhteistyötä vuosikymmeniä ja tulossa on varmasti lisää, siitä pidetään yrityksenä huolta, toteaa myyntipäällikkö **Janne Raikko**.

Tiimityötä asiakkaan ja oman organisaation eduksi

Saman katon alla toimivien myynnin, suunnittelun ja tuo-

tannon tuoma synergia on erittäin tärkeä asia parhaaseen lopputulokseen pääsemisessä.

- Meillä myyjä näkee tuotteen valmistumisen aina suunnitteluvaiheesta valmiiseen tuotteeseen eli koko prosessin raaka-aineista eri työvaiheisiin. Näin syntyy kokonaiskäsitys ja tieto mitä myydään sekä samalla ajatuksia uusille ideoille, joita sitten mietitään asiakkaiden, suunnittelun ja tuotannon kanssa yhdessä. Asiakkaat ovat tervetulleita tutustumaan tuotantomme ja katsomaan miten heidän tuotteensa valmistuvat, sanoo Raikko.

Eri osastojen tiimityö nivoutuu asiakkaiden eduksi.

- Myyntipuoli pohtii yhdessä suunnitteluosaston kanssa etukäteen asiakkaan tarpeisiin sekä omaan tuotantomme parhaiten sopivat parhaat ratkaisut. Näin asiakkaalle saadaan katsottua heti toimiva ja kustannustehokas kokonaisuus. Tätä tukee nykyäänä yleistyneet Teams palaverit, joiden ansioista saadaan nopeasti yhdistettyä ihmisiä meidän ja asiakkaan organisaatioista yhteisiin kehitys- ja suunnittelupalaverihin. Näin syntyy lisäarvoa koko ketjulle, Raikko toteaa.

myyntityön keskiössä

Järjestelmät myynnin tukena ja asiakkaan käytössä

Hydoringin myyntitiimillä ja suunnittelupuolella on käytössä nykyaikaiset järjestelmät, joita kehitetään koko ajan.

- Hydoring kehittänyt omiin ja asiakkaidensa tarpeisiin tuotekonfiguraattorin, jonka kautta on mahdollista saada tuotteista mittakuvat ja 3d-mallit vakiosylinterituotteista. Konfiguraattorin avulla päästään vaikuttamaan asiakkaan suunnitteluprosessin alkuvaiheessa sylinterimallin valintaan. Lisäksi asiakas saa hyötyjä suunnitteluprosessin nopeutumisesta tasalaatuisemmista lähtötiedoista ja säästetään ylimääräisiltä räätälöinneiltä, joka tuo asiakkaalle kustannushyötyjä. Tarkoituksena on laajentaa työkalua seuraavaksi pienempiin vakiokoneikkoihin ja tulevaisuudessa myös erikoissylinteri puolelle. Konfiguraattori on tällä hetkellä asiakkaidemme saatavilla nettisivuiltamme ja palaute on ollut todella positiivista. Raikko kehottaakin asiakkaita käymään nettisivuiltamme kokeilemassa uutta työkalua.

Suomalainen valmistaja - pelikenttänä koko maailma

Hydoring on 35-vuotisen historiansa aikana noussut tunnetuksi ja arvostetuksi kokonaisvaltaisten ratkaisujen, tuotteiden ja palveluiden toimittajaksi.

- Tarjoamme koneikat ja sylinterit sekä niiden huollot ja asennukset niin kotimaassa kuin ympäri maapallon. Tällä hetkellä toimitamme tuotteitamme suoravientinä pääasiassa Skandinavian alueelle, mutta tavoitteena on kasvaa koko ajan myös kansainvälisemmäksi toimijaksi - toki tuotteitamme päättyy jo nyt asiakkaiden koneissa ja laitteissa kaikille mantereille. Jatkamme tulevaisuudessakin strategian mukaisia vientipanostuksia, ilmoittaa Raikko.

Jatkuvaa kehitystä kaikilla sektoreilla

Myös tuotepuolella kehitystyö on jatkuvaa - tavoitteena on entistään kustannustehokkaammat, toimivammat ja laadukkaammat tuotteet.

- Panostamme koko ajan tuotekehitykseen sylinteri- ja järjestelmäpuolella sekä investoimme uuteen konekantaan, nykyisiä ja uusia asiakkaita sekä markkina-alueita ajatellen. Lisäksi viime vuosina tehdyt investoinnit tuotantoon ovat lisänneet kapasiteettiamme ja kilpailukykyämme entisestään sekä mahdollistavat yhä laadukkaammat tuotteet. Näillä kaikilla toimilla parannamme kokonaisvaltaista asiakaspalvelua entisestään. Asiakkaiden kanssa yhteistyössä tehdyt tuotekehitysprojektit ovat olleet menestys, josta molemmat osapuolet ovat hyötäneet suuresti, sanoo Janne Raikko.



- Myymme tuotteitamme laajalle asiakaskunnalle pääasiassa mekaaniseen puunjalostusteollisuuteen, kaivos- ja prosessiteollisuuteen, koneenrakentamiseen sekä marine-offshore segmentille, kertoo myyntipäällikkö Janne Raikko.



Hydoring tarjoaa koneikat ja sylinterit sekä niiden huollot ja asennukset niin kotimaassa kuin ympäri maapallon. Myynti-insinööri Mika Laiho reissasi aikanaan asennushommissa sahalaitoksissa mm. Australiassa, Siperiassa, Ruotsissa ja Ranskassa:

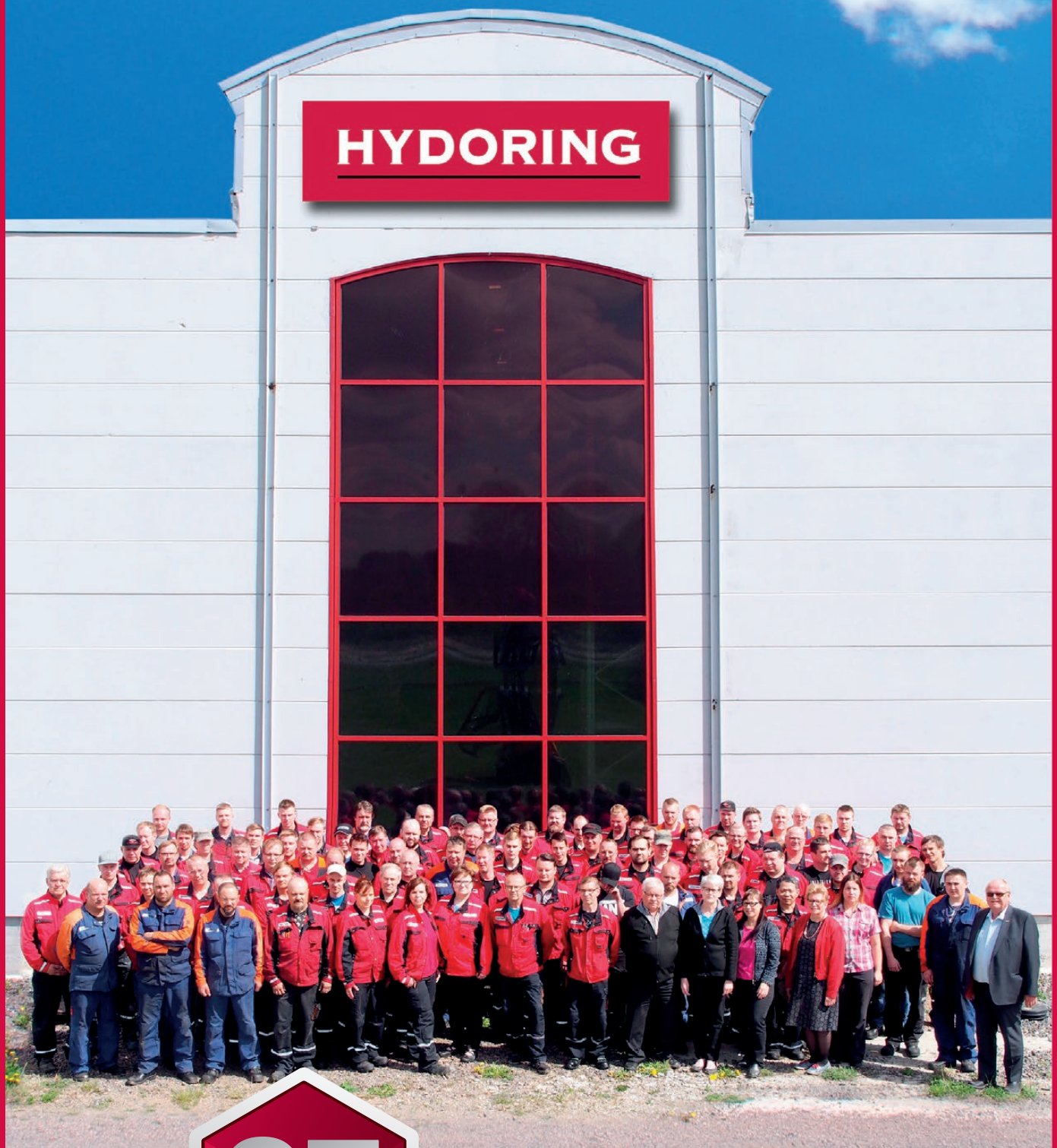
- Teamsin käyttö on nopeuttanut ja tehostanut paljon myyntityötä kun asiakkaiden kanssa pääsee keskustelemaan kasvotusten ja mukaan voi tarvittaessa kutsua suunnitteluosaston kaverit napin painalluksella. Mutta asennukset ei vielä Teamsilla onnistu vaan se vaatii osaamista kenttäoperoinnista.

HYDORING

Myyntin yhteystiedot

Myynti- ja markkinointipäällikkö	Janne Raikko	janne.raikko@hydoring.com	+358 207 656 994
Avainasiakaspäällikkö	Juha Ikonen	juha.ikonen@hydoring.com	+358 207 656 921
Avainasiakaspäällikkö	Marko Suominen	marko.suominen@hydoring.com	+358 207 656 917
Myynti-insinööri	Olli Kärrä	oli.karna@hydoring.com	+358 207 656 918
Myynti-insinööri	Mika Laiho	mika.laiho@hydoring.com	+358 207 656 913
Myynti-insinööri	Ilkka Luokkamäki	ilkka.luokkamaki@hydoring.com	+358 207 656 925
Myyntisihteeri	Nina Kytälä	nina.kytola@hydoring.com	+358 207 656 912

HYDORING - made in Finland.



35

since 1987

YEARS

HYDORING

Established partner in hydraulics

HYDORING Oy

Porakalliontie 2

21800 Kyrö

Puh. +358 20 7656 900

Fax +358 20 7656 901

sales@hydoring.com